

Die ESCP Business School, Campus Berlin sucht für das Recruiting & Admission Team ab **1. August** eine*n

(Junior) Recruitment Manager*in (m/w/d)

Sales & Strategie - Masterstudiengänge

in Vollzeit | vorerst befristet auf ein Jahr

Deine Aufgaben

- Identifizierung und Ansprache von qualifizierten Studienbewerbern für unsere Studiengänge „Master in Strategy & Digital Business“ und „Master in Sales 4.0 – Master in International Sales Management“
- Beratung der Bewerber und Beantwortung von Fragen zu Programminhalten sowie zur Zulassungsprozedur, Evaluation der Bewerbungsunterlagen, Durchführung und Auswertung von Bewerbungsgesprächen
- Entwicklung und Umsetzung von effektiven Recruiting-Strategien, um die Zielzahlen zu erreichen sowie die Qualität der Studierenden sicherzustellen
- Zusammenarbeit mit dem Marketingteam, um ansprechende und zielgruppenorientierte Marketingmaterialien zu entwickeln
- Aktive Teilnahme an Bildungsmessen und anderen Veranstaltungen im In- und Ausland, um die Sichtbarkeit der ESCP Business School und ihrer Studiengänge zu erhöhen

Dein Profil

- Abgeschlossenes Hochschulstudium, vorzugsweise im wirtschaftswissenschaftlichen Bereich oder eine vergleichbare Qualifikation
- Nachgewiesene Erfahrung im Bereich Recruiting/Vertrieb, idealerweise im Bildungs- oder Hochschulumfeld
- Ausgezeichnete zwischenmenschliche und kommunikative Fähigkeiten
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Darauf kannst Du dich bei uns freuen

- Eine spannende und herausfordernde Aufgabe in einem inspirierenden und internationalen Umfeld
- Wertschätzung, Anerkennung und starker Teamzusammenhalt
- Zahlreiche Benefits wie flexible Arbeitszeiten, Möglichkeiten der mobilen Arbeit, 30 Tage Urlaub, Team- und Firmenevents und ein Zuschuss zum Deutschlandticket
- Die Möglichkeit zur individuellen persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung sowie ein abwechslungsreiches Angebot an Sprachkursen und betrieblichem Gesundheitsmanagement

Interessiert?

Wir freuen uns auf Deine ausführlichen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse). Bitte sende diese per E-Mail (in **einem** PDF-Dokument) unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellungen und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins bis **31. Mai 2024**, an: Anne Thor, ESCP Business School Berlin, Heubnerweg 8-10, 14059 Berlin, E-Mail: athor@escp.eu

Über die ESCP Business School: Die ESCP Business School ist eine internationale Wirtschaftshochschule mit Standorten in 6 europäischen Metropolen. Gegründet in 1819 ist die ESCP die älteste Business School weltweit. Bis heute belegt die Business School regelmäßig Spitzenplatzierungen in den Rankings der Financial Times. Akademische Schwerpunkte der ESCP Berlin sind die Themen Entrepreneurship, Nachhaltigkeit und Digitalisierung.

www.escp.eu/vacancies-Berlin

ESCP Business School, Campus Berlin is looking from **August 1st** for a new colleague in its Recruiting & Admissions Team:

(Junior) Recruitment Manager (m/f/d) **Sales & Strategie – Master Programmes** in full-time | initially limited for one year

Your tasks

- Identifying and approaching qualified applicants for our study programmes „Master in Strategy & Digital Business” and “Master in Sales 4.0 – Master in International Sales Management”
- Advising applicants and answering questions about programme content as well as admission procedures, evaluating application documents, conducting and evaluating interviews
- Developing and implementing effective recruiting strategies to meet target numbers as well as ensure quality of students
- Collaborating with marketing team to develop engaging and targeted marketing materials
- Actively participating in education fairs and other events within Germany and abroad to increase the visibility of ESCP Business School and its degree programmes

Your profile

- Completed university studies, preferably in the field of business/economics or a comparable qualification
- Proven recruiting/sales experience, ideally in an educational or higher education environment
- Excellent interpersonal and communication skills
- Independent, structured and solution-oriented approach to work
- Business fluent in German and English, French is an advantage

What we offer

- An exciting and challenging role in an inspiring and international environment
- Appreciation, recognition and strong team cohesion
- Numerous benefits such as flexible working hours, opportunities for mobile work, 30 days of vacation, team and company events and an allowance for the “Deutschlandticket”
- The possibility for individual personal and professional development as well as a varied programme of language courses and company health management

Interested?

We look forward to receiving your detailed application documents (cover letter, CV, and references). Please send them by e-mail (in **one** PDF document), stating your salary expectations and earliest possible starting date by **31 May 2024** to: Anne Thor, ESCP Business School Berlin, Heubnerweg 8-10, 14059 Berlin, E-Mail: athor@escp.eu

Über die ESCP Business School: Die ESCP Business School ist eine internationale Wirtschaftshochschule mit Standorten in 6 europäischen Metropolen. Gegründet in 1819 ist die ESCP die älteste Business School weltweit. Bis heute belegt die Business School regelmäßig Spitzenplatzierungen in den Rankings der Financial Times. Akademische Schwerpunkte der ESCP Berlin sind die Themen Entrepreneurship, Nachhaltigkeit und Digitalisierung.